

Perché usare un gestionale?

Scopri cosa può fare un sistema di gestione e di controllo accessi per la tua attività.



Adesso nella tua Azienda...

Scrivi la ricevuta **a mano**?

Scrivi tutti gli **sms col tuo cellulare** (quando hai tempo e quando ti ricordi)?

Non riesci a fermare la gente che entra con l'abbonamento scaduto, o che non ha il certificato medico?

Prendi nota su un foglio di carta delle prenotazioni dei tuoi clienti, fatte al telefono o alla reception?

Non ti accorgi in tempo utile dei clienti che non stanno più frequentando come prima... e **ti dimentichi** proprio di chi ha smesso?

Non chiedi i dati, oppure li perdi, di tutti i potenziali clienti che vengono a chiedere informazioni ma non si iscrivono (e non tornano più)?

Non riesci a misurare il lavoro dei tuoi collaboratori?

Sei sommerso dalla carta e non trovi mai quello che ti serve?

Non sai quali sono i corsi più richiesti?

Dai una bottiglietta d'acqua ai clienti... che **non te la pagano**?

Prenoti appuntamenti senza controllare la disponibilità delle attrezzature, cabine, risorse?

Il tuo personale dedica **tempo sempre e solo agli stessi clienti**?

La receptionist è sempre occupata a registrare i dati, i pagamenti, emettere gli scontrini,...

Vendi solo **abbonamenti standard** (1-3-6-12 mesi)?

Gestisci i corsi con **la matita e la gomma, e solo un operatore per volta** può consultare il foglio?

Porti i documenti fiscali dal commercialista?

Ci sono **sempre lunghe code** durante le vendite e i rinnovi?

Ordini il materiale in ritardo, perché non ti accorgi che è esaurito oppure non sai dove è finito?

Fai **molta fatica a reperire i dati** che ti servono?

Sei da solo e ti devi arrangiare?



Con il sistema di gestione e controllo accessi...

> **Con un tasto esce la ricevuta** pronta dalla stampante

> Gli sms partono **da soli in automatico** puntuali e personalizzati

> **Il tornello ferma le persone non in regola** e le invita a rivolgersi alla reception

> Gli utenti possono prenotare **i corsi in autonomia 24 ore su 24 via web o smartphone**: linea telefonica libera, niente code alla reception e il tuo personale disponibile per attività più utili

> **Il sistema automaticamente ti avvisa e contatta il cliente** invitandolo a tornare a trovarti, proponendo corsi mirati

> **Il sistema automaticamente avvisa** la forza vendita, contatta il cliente e fissa un'attività da svolgere

> Puoi vedere **in tempo reale le attività** svolte e quelle ancora da evadere

> Tutte le informazioni ed i documenti sono **subito disponibili e digitalizzati**

> Gestisci le liste d'attesa e **riempi i corsi automaticamente**

> Gestisci tutto **in prepagato** e incassi i soldi prima di dare il prodotto

> Il sistema controlla **automaticamente la disponibilità** di tutte le risorse, attrezzature, cabine e ti propone di fissare l'appuntamento corretto

> Il sistema **ripartisce e controlla le attività del personale** fra tutti i clienti

> **Ora ha tempo** per dedicarsi alla relazione con i clienti... **sorridendo!**

> Vendi **offerte commerciali innovative ed originali** adatte ad un ampio pubblico (es. pay per use)

> Il piano vasca **è visibile e gestibile sul PC da tutti gli operatori, e contemporaneamente**

> Il sistema **invia i dati automaticamente** in formato elettronico, facendoti **risparmiare tempo e denaro**

> Il sistema **gestisce automaticamente i rinnovi con pagamenti in pochi secondi**, direttamente alla reception o per le richieste che arrivano via web

> Il sistema **gestisce il magazzino, ti avvisa** quando sei sotto scorta e ti prepara la lista di articoli da ordinare dal fornitore

> Hai un consulente affidabile e puntuale che monitora per te la situazione e ti fornisce i **dati in tempo reale**

> **Hai un partner esperto al tuo fianco** che ti consiglia e ti aiuta nel tuo lavoro